

Sistemi di deposito cauzionale

Scheda informativa: commissione di gestione



Nel tentativo di ridurre la produzione di rifiuti e di aumentare il riciclo, un numero crescente di paesi sta istituendo sistemi di deposito cauzionale per il recupero dei contenitori di bevande. Questi programmi prevedono l'aggiunta di una piccola cauzione al prezzo di acquisto di alcuni contenitori per bevande, che viene restituita al consumatore quando questo restituisce il contenitore vuoto ad un punto di raccolta designato per il riciclo e/o il riutilizzo.

Questa scheda informativa analizza come un sistema di deposito cauzionale finanzia la raccolta degli imballaggi. I sistemi di deposito infatti offrono delle commissioni di gestione, un importo pagato ai rivenditori come compensazione per la raccolta e la cernita dei contenitori di bevande vuoti che poi vengono in un secondo momento conferiti all'imbottigliatore o al distributore. A lungo termine, le commissioni di gestione coprono le spese relative agli investimenti, come ad esempio quelle relative ai sistemi automatici di ritiro dei contenitori vuoti (Reverse vending machines - RVM), i costi legati all'utilizzo di elettricità, il fabbisogno di spazio ed il personale supplementare necessario per la gestione dei contenitori. Il compenso è spesso pagato dall'imbottigliatore o dal distributore, dal gestore del sistema e in alcuni casi viene elargito direttamente dallo Stato (come ad esempio in California).

La presenza di una commissione di gestione rappresenta una parte fondamentale che permette ai sistemi di deposito cauzionale di funzionare in modo efficiente, rendendo il sistema finanziariamente interessante per i rivenditori, la GDO o i centri di raccolta. Nelle giurisdizioni in cui le commissioni di gestione sono rimaste invariate per decenni, il livello di compensazione fornito ai rivenditori ed ai centri di raccolta non è spesso sufficiente a coprire i costi di gestione. Questo può avere conseguenze sull'efficienza finanziaria del sistema.

Come per i depositi, le spese di gestione possono variare a seconda del tipo di contenitore ed in base alla tipologia di impianto che riceve i contenitori (ad esempio, centro di raccolta, rivenditore o GDO). Le spese di gestione variano altresì se la raccolta viene differenziata alla fonte in base al colore ed al materiale, se i contenitori vengono compattati e se la raccolta viene effettuata manualmente o automaticamente utilizzando un RVM.

Al fine di fornire una maggiore comprensione del funzionamento dei diversi sistemi, la **tabella 1** fornisce un riepilogo delle commissioni di gestione pagate ai rivenditori e ai centri di raccolta in diversi paesi. In alcune giurisdizioni, come ad esempio in British Columbia (Canada), le commissioni di gestione sono negoziate privatamente, e pertanto non vengono rese note. In generale, le commissioni di gestione pagate per i centri di raccolta autonomi, i più comuni nei programmi canadesi e americani, sono molto più alte perché devono compensare l'intero costo della struttura e della manodopera. Le tariffe che vengono pagate al dettaglio sono significativamente più basse perché i costi di raccolta rappresentano solo un aumento marginale dei costi per il negozio al dettaglio, in termini di spazio dedicato, manodopera, ecc.